

台信通 C2M 全球通用自动化商业系统

商业计划书

官网地址：(www.btong.org www.taixintong.org)

(公司证件及视频资料可登录官网查询)

一.公司文化

我和我的祖国 一刻都不能分割，唱出离家游子的心声。完成祖国统一大业，早日实现中华民族的伟大复兴，是全党和全国各族人民共同的心愿。

促进两岸经贸往来，增进情感交流，积极推动两岸在各领域的深度合作，两岸同根同源，让台湾同胞享受大陆高速发展机遇。国家从未忘记台湾同胞兄弟姐妹，近年来陆续出台一系列惠台政策，大力支持台湾同胞来大陆投资、创业、就业等，台湾幣通国际以促进两岸经贸往来为己任积极做出贡献。2018年2月28日国家出台惠台政策31条，2019年9月26日国家出台惠台政策26条，2021年3月17日国家出台惠台政策22条（惠台政策可查询官方网站）台信通踏准节拍、顺应时代发展潮流、应运而生。

公司的使命：

改变未来购物方式与创业方式，重建商业秩序。

公司的价值观：

共建、共享、共赢打造利益共同体。

公司的愿景：

携手创造美好生活！

二. 公司简介

公司 2017年7月7日在开曼群岛注册成立离岸公司——币通有限公司（btong.group.ltd）。

通过 vie 协议，控股香港国际惠众集团有限公司、台湾幣通国际控股股份有限公司。台湾幣通国际总部座落于台湾桃园市，是一家多元化集团公司，全资控股大陆台信通（浙江）商贸有限公司。台信通于 2018年3月份受浙江玉环政府邀请对大麦屿港口实地考察评估，提交台湾与大陆各项备案材料，经中央国台办、浙江台办审批，2021年4月份拿到各项注册登记证件。注册地位于浙江省玉环市大麦屿港口，享受政府各项惠台政策的支持（证件可查询官网），业务涵盖国际进出口贸易、生物科技、农业科技、人工智能机器人、广告、区块链技术研发、数字电商、制造业等领域。幣通国际秉持“两岸一家亲”的理念，携手台湾本土龙头企业，依托自身丰富的生产、管理经验，紧扣知识与网络经济脉动，以台湾先进的农业科技、生物科技、人工智能机器人、通讯、消费性电子 3C 产品、云计算服务以及新能源、新材料开发应用等为依托，积极响应大陆加强两岸经济合作交流的相关政策，抓住大陆高速发展机遇，增进同胞亲情福祉，进一步促进两岸社会经济融合发展。

公司董事会成员简介：

李祖怡

现职：

中国国民党黄复兴黄国梁党部 副主任委员

台湾幣通国际控股股份有限公司 荣誉董事长

台湾两岸机器人产业技术学会 首席顾问

经历

蒋总统经国先生侍卫官

国防部慈湖大溪陵寝管理处 副处长

总统府少将高参兼联合勤务指挥部 七海主任

中央电影股份有限公司 主任秘书

宪兵学校校友会 会长

张济青

现职:

台湾幣通国际控股股份有限公司 副董事长

台湾两岸机器人产业技术学会 常务监事

经历

联合勤务指挥部 七海副主任

汇时美五金制品股份有限公司 董事长

卫康环保股份有限公司 监察人

张家荣

现职:

台湾幣通国际控股股份有限公司 副董事长

台湾两岸机器人产业技术学会 常务理事

经历

比千峰企业集团 董事长兼执行长

李德华

现职:

台湾两岸机器人产业技术学会 理事长

台湾幣通国际控股股份有限公司 技术总监

蓝光生物科技 董事

经历

富士康(鸿海)科技 智能机器人事业处 处长

广普生物科技 技术总监

友尚企业 研发处处长

百略医学科技 研发经理

罗士祺

现职:

台湾幣通国际控股股份有限公司 农业部总监

台湾两岸机器人产业技术学会 理事

亞太綠色農業創新科技協會 首席顾问

经历

印度尼西亚农渔业合作社 国家总社种植部副执行长

马来西亚豐收农业公司 顾问

陕西绿品润农业科技公司技术总监 常务理事

崇德科技有限公司 负责人

李德富

现职:

台湾幣通国际控股股份有限公司 法人代表兼总经理

台湾两岸机器人产业技术学会 常务理事

经历

卫康环保股份有限公司 总经理

比千峰企业集团 营销总监

林丽凰

现职:

台湾幣通国际控股股份有限公司 监察人兼财务总监

台湾两岸机器人产业技术学会 常务理事

经历

比千峰企业集团 总经理

广达加油站 董事长

东南亚宝石公司 产品设计总监

三.产业布局

1.C2M 全球通用自动化商业系统

2020 年—2025 年把 C2M 商业系统打通线上、线下无限循环，真正实现平台赋能实体商业。

2.咚咚传媒精准定位宣传平台

通过前期帮助企业精准投放，点对点付费增加流量，随着流量的增加，传媒宣传平台：开屏专区、banner 专区、咚咚视频专区完全对社会面企业开放，参与咚咚宣传平台共建的参与者获得更加丰厚可持续的广告收入。

3.人工智能

随着科技的不断进步，工作、城市、生活越来越智能化，人工智能逐步走进千家万户，公司 2017 年在台湾成立人工智能研发中心，2018 年经台湾内政部部长批准成立“两岸机器人产业技术学会”有李租怡将军出任第一届理事长、李德华任副理事长，为两岸人工智能领域的发展和技术交流合作发挥积极作用，有技术总监李德华带领研发团队主攻：儿童教育成长机器人、老年陪伴机器人、商用机器人、医用机器人、男女伴侣机器人等五大系列产品。

4.生物科技

在台湾独有的自然资源条件生长的牛樟木，通过生物科技的植入、培育出来的牛樟芝菌（医学名称：牛樟芝子实体）通过几十年的临床实验，对免疫系统的疾病有独特疗效，市场空间巨大、供不应求。

5.农业科技

习主席经常说人民对美好生活的向往是我们党奋斗的目标，这几年国家不断出台在绿色农业方面发展的政策，未来绿色农业让吃的更健康将成为永恒不变的发展主题。

2021 年3月17日出台的 22 条惠台政策中主要对台开放农业科技、林业科技与大陆方面的深度合作，台湾币通国际控股获得台湾内政部批准，2019 年成立“亚太绿色农业产业技术学会”携手台湾资深农业科学家罗士祺博士任农业部总监，研发超过 50 种以上针对改善土壤使用的优化剂、驱虫剂、植物生长剂等。未来在大陆与政府积极合作，打造亚太绿色农业产业基地，为人民健康生活添色彩。

6.国际贸易

2009 年大陆政府为增加两岸经贸往来，开通大麦屿港至台湾基隆港的直航航线，台信通受政府邀请，享受各项惠台政策、提供免费办公场地，给予各项政府补贴，在大麦屿港成立：台信通（浙江）商贸有限公司，带动台湾工商界人士、台资企业通过直航港把优质商品投放大陆市场，借助台信通 C2M 商业系统把优质产品找到精准客户快速去库存加速流通。

7.“纽带”打通虚拟与现实连接的通道：赋能实体商业

C2M 全球通用自动化商业系统历经五年多的时间通过技术升级，商业模式不断完善，为重建商业秩序打下坚实的基础。

后疫情时代实体企业面临经营困难亟需转型升级，带动实体商业的健康发展是 C2M 商业系统肩负的使命。让线下每一位商家都能借助 C2M 自动化商业系统实现健康可持续发展。

C2M 商业系统通过自主研发，利用 AR/VR、精准定位、融入三维动画技术，把线下实体商业通过虚拟与现实结合呈现在每一个消费者眼前。让消费者打开手机就能体验身临其境的消费场景。建立商品信息与消费需求瞬间匹配，消费者根据消费需求下单，通过 FT 钱包中虚拟

资产 TGE 实时结算，商家通过平台进行虚拟资产与法币（DCEP/TGE）实时结算，解决商家的资金周转压力。帮助商家找到潜在精准客户，建立忠诚可持续的消费关系，真正实现平台赋能实体商业。

C2M 商业系统不收取商户任何服务费，真正实现李克强总理在 2021 年两会中提到的倡导平台型企业合理降低商户服务费，实现新行业、新模式、新的消费理念实现贫富之间的差距。

四.商业模式

台信通自成立以来为打造 C2M 全球通用自动化商业系统，以解决供应端与需求端遇到的商业痛点、重建商业秩序为目标，投资人力、物力、财力，打造线上、线下产业生态实现互相赋能（参考 C2M 商业模式运营机制），从公司前期筹备到业务运营转眼经历了7个年头，2019 年 9月29 日在台湾国家英雄纪念馆举办开幕酒会，邀请 260 多位国民党上将、中将、少将军及国民党主席吴敦义先生出席。各位领导在产业布局及增加两岸经贸往来给予高度肯定，也对公司未来发展前景寄予厚望（视频资料官网查询）。

2020年 3月份开始在大陆启动市场以来，经历了三年疫情的艰难时刻，大家一起风雨同舟、众志成城，在公司高层及全体股东的共同努力下，公平、公正、公开，共建、共享、共赢、全员持股的商业理念逐步达成共识，目前参与共建的股东会员 15000 多人，为让参与平台的共建者有长期稳定可持续增持的收益来源，公司业务启动初期，发行原始流通资产 1.1 亿个 EA 生态资产，EA 生态资产根据股东激活的股东卡面值，全部在共建者手中持有流通，在 EA 交易平台自由交易。后疫情时代重建商业秩序已迫在眉睫，失业、通货膨胀、消费力下降已成当今时代急需解决的痛点。公司经过几年线上线下产业规划、技术研发，在大家的共同努力下，C2M 全球通用自动化商业系统，在解决商业痛点中平台的价值逐步得到发挥。

公司自成立以来，战略定位及利润分配机制明确不走资本发展模式，而是以人为本，用公开透明、共建、共享、共赢、人人持股的利润分配机制，让有创业、投资理念的人一起参与共建商业平台。

五.合作机制

四种方式可参与平台共建：

（一）激活股东卡成为股东（六种卡面值）TGE/CNY 1:8

100TGE 200TGE 500TGE
1000TGE 2000TGE 5000TGE

股东收益来源：

1、分红股永久收益：根据股东激活卡面值赠送的分红股，（100TGE—5000TGE）每 100TGE 赠送 1 个分红股，永久享受平台商品销售额 40%的自动化分红，平台营业数据公开透明人人可监控。

2、资产增值收益：激活股东卡买进 EA 生态资产，用时间换空间持有生态资产赚取增值差价，EA 生态资产八种商业逻辑实现螺旋式可持续增值。

3、业务推广收益：

（按照激活股东卡面值，系统每 10 分钟自动化结算一次）

（1、招商 8%；2、共建 8%；3、服务 10%—5%）

平台把商品流通的定价权、营业收入的分红权、资金流通的决策权、EA 资产增值的溢价权交给每个参与者，所有交易实现点对点交易，平台不设资金池，股东不承担资金风险，平台仅赚取管理服务费用，参与共建的股东收益可持续、有保障。共赢才能实现长久、安全、稳定可持续发展。

（二）咚咚传媒平台参与共建

为解决企业宣传品牌、科技、产品实现精准投放，帮助企业找到潜在精准客户，减轻企业宣传的经济压力，在 C2M 商业系统中咚咚传媒平台发挥赋能企业的重要地位，解决企业浪费广告费、消费者反感看到广告宣传的痛点，企业免费把不同时长的宣传影片投放在咚咚传媒平台，消费者利用碎片化的时间通过咚咚传媒收看企业宣传影片，按照时长不同点对点付费，企业原本把付费给传媒平台的宣传费用，通过咚咚传媒按时长付费给消费者（10 秒、20 秒、30 秒…）消费者有意愿一起参与共建咚咚传媒的打造、一起共享咚咚传媒平台创造的收益和价值。

如何参与咚咚传媒平台共建，购买咚咚寻宝：

寻宝定价：16000 元人民币/个（2000TGE）

购买寻宝获得收益：

1、1000TGE 购买一个寻宝，获得 3000TGE 的广告收益，通过每天收看 10 分钟企业、商户投放的宣传影片，点对点付费，收益 4TGE/天，3000TGE 收益释放结束为止，广告收益随时提现。

2、1000TGE 激活股东卡成为平台的共建者，享受股东短、中、长期各项收益。

3、业务收益

寻宝业务按照激活股东卡 1000TGE 面值结算收益

（1、招商 8%；2、共建 8%；3、服务 10%—5%）

4、提现额度奖励：

购买寻宝激活股东卡按面值奖励1%的提现额度，等待释放可转入FT钱包随时提现。

购买寻宝数量不限，广告收益、业务收益可通过平台点对点随时变现，先保本、再赢利。

激活股东卡成为共建者，持有 EA 生态资产增值，实现零成本创业，长久、安全、稳定、可持续。

（三）FT 自由交易平台：

对参与共建平台没有兴趣的投资者，可在平台免费开设账户，进入FT自由交易市场买卖 EA 生态资产赚取差价，资金通过平台随进随出。

非股东会员为什么要在 FT 交易平台投资买卖 EA 生态资产？

FT 交易平台里流通的 EA 生态资产永远求大于供，流通量来源EA回购账户，回购账户数量有限，未来增值空间无限，所有会员可在回购账户里查询 EA 转入FT交易系统的交易数量及回购的流水记录，EA资产在 FT交易平台的流通数量完全公开透明，所有股东会员、普通会员实时监控交易数据，FT 交易系统里 EA 流通的数量、TGE 永远求大于供，365天 T+0 实时交易。 回购账户里流通到 FT 交易平台的 EA 生态资产总流通量恒定 65万个，未来EA生态资产回购增加的流通量，用于奖励为平台做出贡献的股东及投资人，按福源码直接邀请、间接邀请关系实时结算业务奖励。EA生态资产流通量的来源，根据咚咚传媒平台收取 10%的手续费回购产生。平台为回馈前期的投资者，在底价 0.5TGE/个的基础上每销售 10000个EA生态资产，价格自动上涨 0.1TGE，65万个恒定的EA生态资产售完后市场自由溢价，平台把资产增值的溢价权、定价权、决策权、平台收益的分红权交给每一位共建者。

EA生态资产增值空间无限（FT 交易系统里流通的 EA只有回购账户才可流通）。 EA 生态资产投资者在 FT 交易系统自由溢价，股东激活的股东卡、基金账户里释放的 EA 生态资产不可转入 FT 交易系统自由交易，只能在原EA交易系统里交易。咚咚寻宝业务与

EA 交易系统里流通的 EA 生态资产互相赋能，悠悠寻宝带动老股东持有原始的 EA 生态资产流通量可持续增值，股东会员 FT 钱包有 TGE 余额的可以转入 FT（EA/TGE）交易系统自由交易买卖 EA，非股东会员通过学习了解商业模式建立投资信心，可以不需要激活股东卡、不需要购买寻宝，资金进场无限制可全额进场、获利全额立场，直接在 FT 交易系统自由交易 EA 生态资产，赚取 EA 增值差价。投资有风险、入市需谨慎，投资者需有风险管理意识。买进不收取手续费、卖出获利平台收取 10% 的手续费，推广免费开户的业务人员根据福缘扫码邀请注册开户（已扫码注册过的老股东享受同样政策）：

一、投资人买进 EA 按福源码邀请关系：

1. 直接邀请奖励 5% 的 EA 数量
2. 间接邀请奖励 1% 的 EA 数量
3. 自动转入邀请人 FT 钱包可卖出随时提现，也可买进 EA 持有生态资产等待增值。

二、投资人获利卖出 EA 平台收 10% 的服务费，按福源码邀请关系：

1. 直接邀请获得交易手续费 5% 的 TGE 分红
2. 间接邀请获得交易手续费 1% 的 TGE 分红
3. 自动转入邀请人 FT 钱包随时提现，也可进入交易平台买进 EA 生态资产等待增值。

（四）“纽系”虚拟店铺运营机制+手续费分红机制

申请 C2M 商业系统 FT 平台“纽系”虚拟店铺入住的经营者，需通过 FT 自由交易 C2C 系统（DCEP/TGE）求购 16000TGE 转入（EA/TGE）交易平台买进 EA 生态资产，完成交易即可获得激活“纽系”虚拟店铺的经营资格，EA/TGE 在线 365 天 T+0 实时交易可获利离场，EA 买进不收取服务费，卖出 EA 收取 10% 的服务费。

一、买进 EA 奖励机制，按福源码邀请关系：

1. 直接邀请奖励 5% 的 EA 数量
2. 间接邀请奖励 1% 的 EA 数量
3. 自动转入邀请人 FT 钱包可卖出随时提现，也可持有 EA 生态资产等待增值。

二、卖出 EA 手续费分红机制：按福源码邀请关系：

1. 直接邀请激活“纽系”经营资格，获得 EA 交易手续费 5% 的 TGE 分红，
2. 间接邀请激活“纽系”经营资格，获得 EA 交易手续费 1% 的 TGE 分红，晋升业务代表。
3. 直接累计邀请 10 个激活：“纽系”经营资格+间接累计邀请 90 个以上激活：“纽系”经营资格的晋升为业务经理。

4. 业务经理需在 FT 钱包里锁仓 100 个 EA 不可交易，业务经理的人数不限，共享平台 EA 总交易手续费 0.1% 的加权分红（EA 解锁系统自动取消分红资格）。

4. 业务经理直接邀请+间接邀请培养出 50 位业务经理，晋升为 FT 交易平台的合伙人，需在 FT 钱包锁仓 100 个 EA 不可交易，合伙人人数不限，共享平台总交易手续费 0.1% 的加权分红（解锁系统自动取消分红资格）。

激活“纽系”虚拟店铺经营资格的人群包括台信通平台的股东、FT 平台的投资人、实体商家等，需提供合法证件：营业执照、卫生许可证、食品安全许可证、开通拨吧在线客服等。获得虚拟店铺经营资格的股东、投资人、商户可根据个人意愿选择：1. 自营 2. 出租 3. 出售。

（五）LD（Lender）钱包

滔滔福（海南）投资有限公司旗下资产管理平台；为更好赋能纽系虚拟店铺合作的经营者，加速商品流通、EA 生态资产可持续的增值、TGE 与各国本币随时兑换，C2M 全球通用自动化商业系统打通 FT 钱包与 LD 钱包通兑，公司通过 FT 自由交易平台赚取的 EA 交易手续费，转入 LD 钱包加速流通，赋能新老股东、纽系虚拟店铺的经营者及投资人，公司通过 FT 交易平台赚取 10% 的手续费，6.2% 分给股东、3.8% 平台收益，公司手续费账户里收益的 TGE 转入到 LD 钱包，配资给平台需要 TGE 的投资人，通过配资方式在平台 1:1 配资（通过 FT 钱包转入 LD 钱包 1000TGE，可以在 LD 钱包配资 1000TGE，LD 钱包总计 2000TGE 用于购买 EA）配资金额：1000TGE、2000、4000、8000……成倍数增加，配资人自由选择金额，通过 LD 钱包发布配资 TGE 的金额信息（按月、季度、半年、1 年期选择配资），经公司

审核符合资格后配资 TGE 到LD钱包，利息结算；按月配资利率 4%（配资 1000TGE 利息 40TGE）季度配资利率 3%（配资 1000TGE 利息 90TGE）半年配资利率 2%（配资 1000TGE 利息 120TGE）年配资利率 1.5%（配资 1000TGE 利息 180TGE）结算，配资的 TGE 只能在 LD 钱包平台里购买 EA 使用，LD 钱包里配资的TGE只能在FT自由交易平台购买 EA，EA资产交易后结清配资本息，可转入 FT 钱包通过 C2C 提现离场。EA 价格有市场自由溢价、下跌超过购买价格的30%时，系统提醒配资人补仓或者选择平仓。

LD 钱包里的 EA 交易买进不收取手续费、卖出收取 10%的手续费。

一、投资人买进EA按福源码邀请关系：

1. 直接邀请奖励 5%的EA数量
2. 间接邀请奖励1%的EA数量
3. 自动转入邀请人FT 钱包可卖出随时提现，也可持有 EA 生态资产等待增值。

二、投资人获利卖出EA平台收10%的服务费，按福源码邀请关系：

1. 直接邀请获得交易手续费 5%的TGE分红
2. 间接邀请获得交易手续费 1%的TGE分红

邀请人手续费分红：50%到购物钱包，在纽系虚拟店铺购物消费使用，50%到LD钱包；可转入 FT 平台C2C提现、也可在LD钱包平台购 EA 生态资产增值赚取差价。

在保证资金安全、股东与股东、投资人、纽系商户之间可以互相赋能，加速 TGE的周转速度，平台担保增加股东与股东、投资人、商户之间 TGE的质押与借贷，借款人在还清质押人本息后、平台收取借款人10%的服务费。

台信通打造的 C2M 全球通用自动化商业系统，通过共建、共享、共赢，利用公平、公正、公开、透明化的财富分配机制，历经五年多的时间打通产业生态布局；

（股东一炷炷寻宝—FT 自由交易—纽系—滔滔福）

形成无限循环、互相赋能的产业链条，为重建商业秩序打下坚实的基础。

六. 公司愿景

为重建商业秩序，适应新的商业环境，台信通以 C2M 全球自动化商业系统为根基，打通供应链及消费终端，提高消费能力，利用金融思维让各个商业系统实现无限循环。给企业带来更大的发展潜力，给创业者、投资者提供安全保障。通过公司 4 个五年规划，让 C2M 成为全球自动化商业系统，真正赋能实体产业的同时，带动人工智能、生物科技、农业科技、国际贸易、广告产业以及实体制造业各大业务板块的快速发展，最终实现人、钱、货无限循环。成功的人生在于坚持，千秋的功名在于遇合。

期待有梦想的创业者一起携手，共同打造这一可持续发展的商业平台，帮助更多的人实现自身价值。

七. 公司寄语

一个项目或一个商业平台，被问到最多的问题是：万一亏了怎么办？问的最多就是：会不会 被骗？我只能苦笑，试想，结婚了还可以离婚，是不是《婚姻法》骗了你？炒股赔的倾家荡产是不是证券公司骗了你？打牌输了是不是赌场骗了你？地震房子塌了是不是大自然骗了你？等等！你都坚强的一笑了之，而还义无反顾的再开始。

当年马云是骗子，李彦宏、马化腾们都是骗子。今天才知道是自己的智商不够，是自己骗了自己，多想让他们再骗一次，可是那些家伙已没空骗你了！今天我宁愿被好项目狠狠地骗一次。何况你那一点米根本就不值得一骗，再说回来，万一成功了呢？万一成功了，该怎么感谢骗你却让你赚到钱的人呢？

中国有个奇怪的现象：（似乎真是这样）

- 1、钱存银行，利息一降再降，他不纠结，觉得理所当然；
- 2、钱拿去炒股亏得血本无归，他也不纠结，觉得是自己运气不好；
- 3、把辛苦攒了一辈子的钱留给医院，他也不纠结，觉得是人生命运使然；
- 4、赌钱输得一塌糊涂却还是义无反顾；

5、唯有对一个新的赚钱项目万般纠结，怕上当受骗，怕赚不到钱。当我们面对商机害怕、纠结、犹豫的时候，注定将与机会无缘！

投资，就跟怀孕一样的，得要时间。今天怀，明天生，那叫流产。还有人问，为啥你还没挣钱呢？我也想知道为啥我上了几天学没考上哈佛呢？

投资不是一两天就能干成的！种个菜还需要播种施肥浇水呢，不然咋有收获！投资就要有足够的耐心和努力，《易经》乾卦有语：元、亨、利、贞（春种、夏长、秋收、冬藏），总需要个过程才会有收获。

所以，投资千万不可急功近利，更不要轻言放弃。坚持下去，希望就在前方——送给所有有眼光、有野心、有魄力、有胆量的人!!!

《奔向未来,沙漠中的骆驼》

你给我一片沙漠，却没有留下骆驼,就为了试我炼我。

能否用信心穿过,你给我一场风暴,却没有港湾落脚，就为了试我炼我。

能否用信心依靠，穿越那沙漠，以信心为我骆驼。

绿洲就在前方，路就在脚下开拓，风暴在交错，我依然屹立自若。

港湾就在心中,一生信心交托！

——致敬台信通开拓者！

你能渡的人，都是信你的人。能渡你的人，都是你信的人。

——“信”到极致是奇迹

